

VISIO 2013 -2020

Pauli Ojala 6/2013

TUOTE / PALVELU



Nyt koko metsäteollisuutta nordautomatisoimaan!

Nordautomationin tuotealue tulee kattamaan mekaanisen puunjalostusteollisuuden. Kehitämme ja projektoimme asiakkaillemme modernia tukinkäsittelyä ja puun sivutuotteitten (hake, puru, kuori) tuottavuutta ja taloudellisuutta edistäviä ratkaisuja.

Asiakkaan liiketoiminnan parantamisen mahdollisuuksia haetaan tarkastelemalla heidän liiketoimintaa ja tuotantoa kokonaisvaltaisesti, etsimällä ja avartamalla siitä löydettyjä pullonkauloja. Keihäänkärkituotteiksi sopii kotimaan- ja viennin referenssit kuten suuritehoiset tukinlajittelijat, -sahaan syötöt ja muut hyvät tuoteratkaisut.

ASIAKKAAT, MARKKINA-ALUE



Viikinkeinä maailmaa valloittamaan!

Nordautomationin pääasiallisen asiakaskunnan muodostavat metsäteollisuusyhtiöt, joilla on tuotantolaitoksia eri maanosissa. Pohjoismaat muodostavat kotimarkkina-alueen, viennissä painopiste on alueilla, joille merkittävät metsäteollisuusyhtiöt ovat jo sijoittuneen. Venäjä on metsävarojensa vuoksi potentiaalinen mutta sinne menoon ei juuri nyt panosteta.

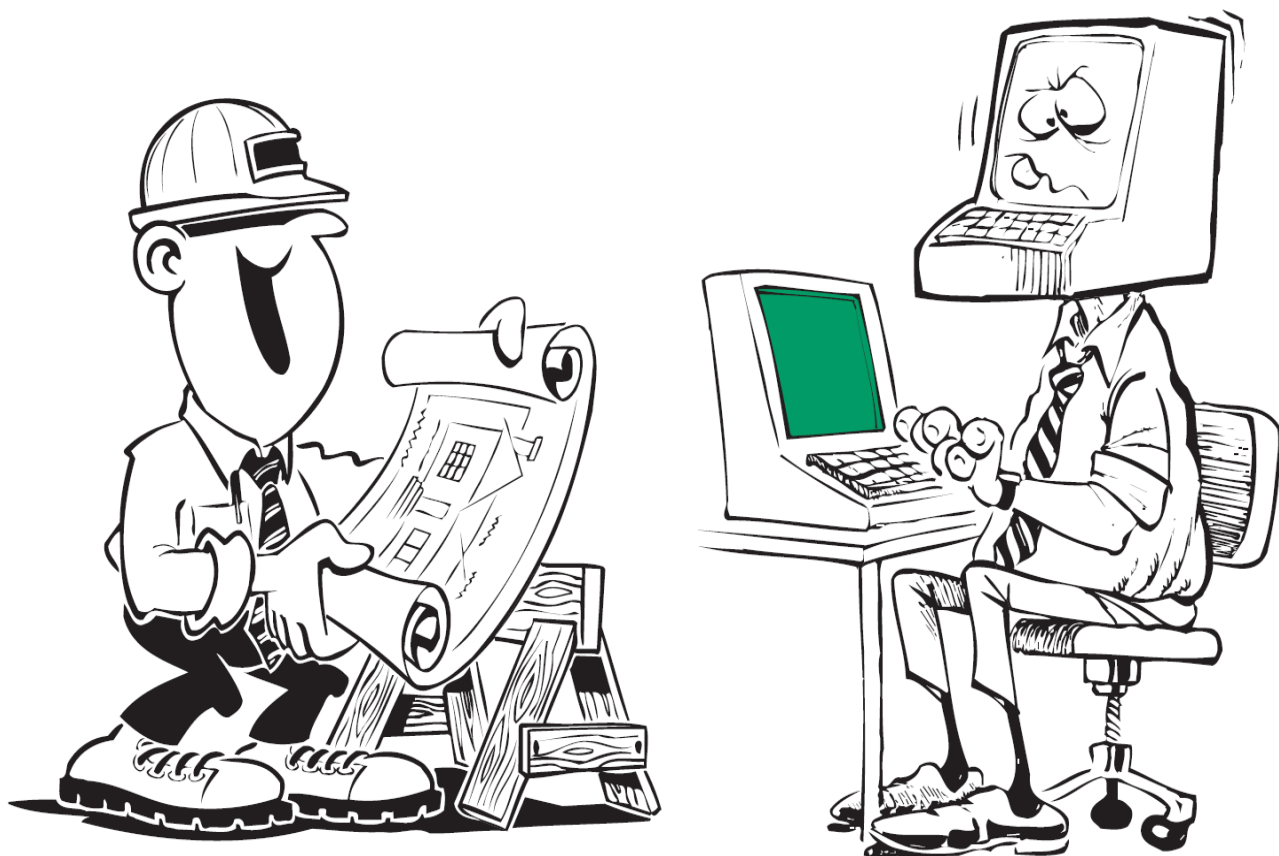
Nordautomation priorisoi asiakaskunnastaan pohjoismaiset metsäteollisuusyhtiöt, joiden tuotantotaloudellisten kehittämistarpeiden ratkaisemiseen se hakee parhaat resurssit. Nordautomation lujittaa ja syventää kumppanuuteen perustuvaa yhteistyötä, asiakkaittensa kanssa, ulottaen kiinteän vuorovaikutuksen henkilötasolle asti.

TUOTEKEHITYS

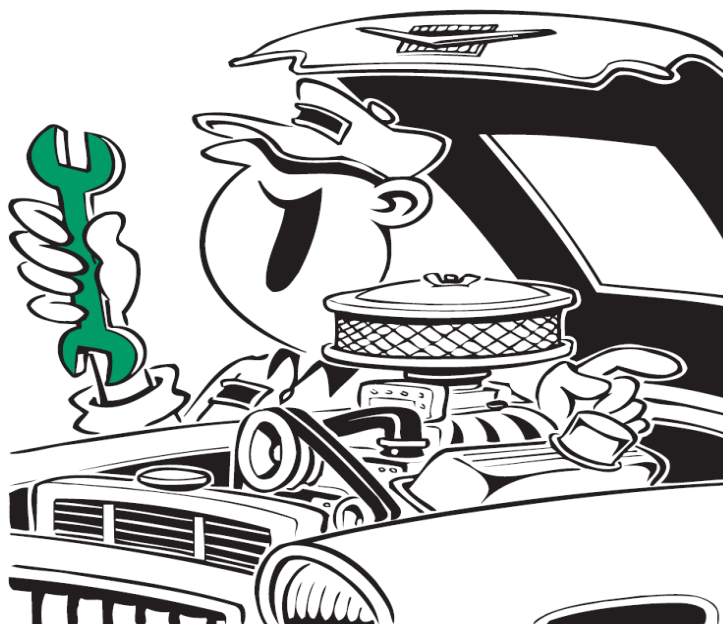
Kuka ei luottaisi laitteistoon, jonka kehittämiseen itse on osallinen?

Nordautomation tuotekehitysstrategiaa ohjaavat asiakaskunnan tuotannon ja kilpailukyvyn parantamisen tarpeet. Tämä edellyttää asiakkaan liiketoiminnan tavoitteiden ymmärtämistä,

Tarkoituksena on kartoittaa, miettiä ja kehittää ratkaisuja ongelmakohteisiin, sekä tuottaa vuosittain lanseerattavaksi vähintään yksi uutuus sekä mekaniikan että automatiikan alueilta.



TUOTANTO



Kannattavuus kannattaa sisäistä, hukkainvestoinnit ulkoistaa.

Nordautomationin toimitusnopeus, -varmuus ja kilpailukyky perustuvat merkittävästi oman työn osuuteen (kone-, sähkö- ja automaatio suunnittelu, tuotanto ja pintakäsittely) sekä kuormitushuippujen tasaamiseen luotettavien kumppanuusyhtiöiden avulla.

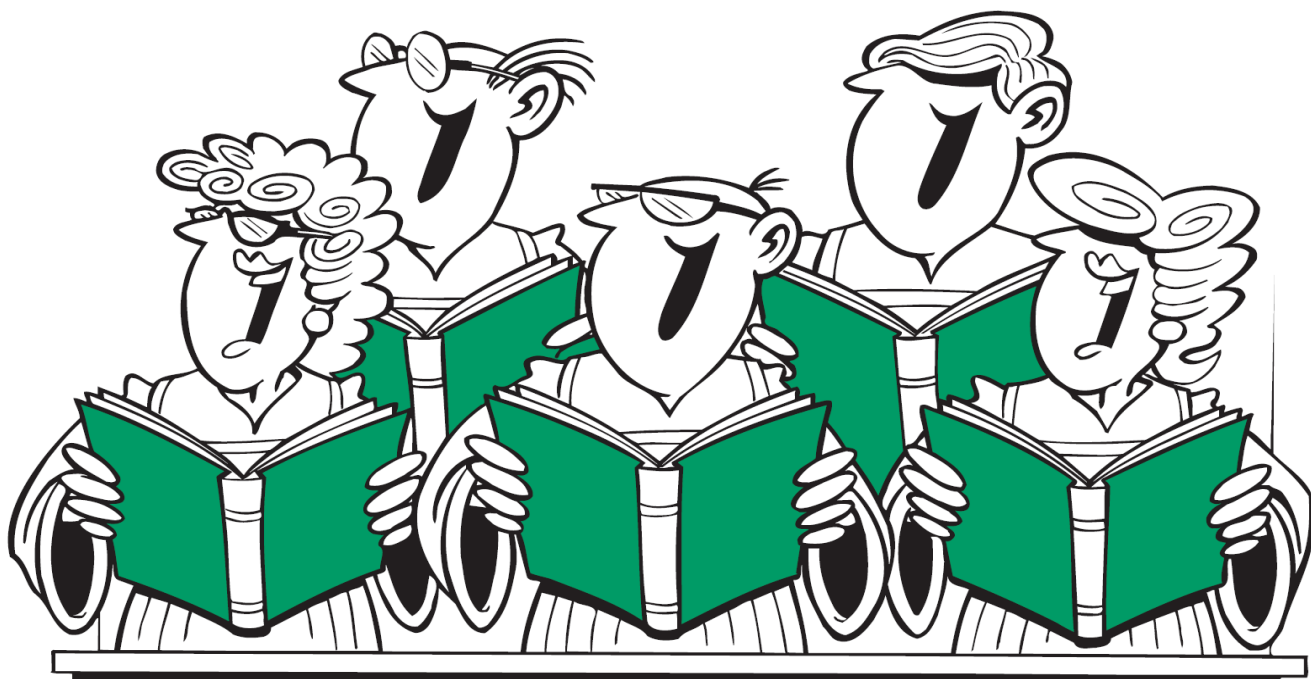
Tuotelinjoihin luodaan (hyvät käyttö-, valmistus ja markkinointiominaisuudet) lisäarvoa teollisen muotoilun keinoin. Tuotannossa pyritään massaräätälöinnin periaatteilla pidemmälle vietyyn vakiointiin ja toimitusaikojen lyhentämiseen. Instrumentointi ja muu vaativa työ tehdään tarkoituksen mukaisilta osiltaan valmiiksi jo tehtaalla. Näillä keinoilla vähennetään kallista matkатыötä sekä kanavoidaan avainhenkilöstöä järkevämpään ja strategisesti merkityksellisempään työhön, tavoitteena lyhyet asennusajat ja laitteiston nopea ylösajo täyteen kapasiteettiin.

HENKILÖSTÖ

Hyvä joukkuehenki korvaa turhan byrokratian ja hierarkian.

Nordautomation haluaa ylläpitää joukkuehenkeä, joka on menestyksemme avain tekijä. Nöyrä, mutta osaamisestaan tietoinen, palveluvalmis ja lupauksistaan tiukasti kiinni pitävä henkilöstö on arvokas kilpailuetu. Nordautomation panostaa henkilöstön osaamis- ja motivaatiotasoa nostamaan koulutukseen sekä vireyttä lisäävään vapaa-ajan toimintaan.

Nordautomation haluaa välttää sisäisen byrokratisoitumisen ja hierarkistoitumisen. Luodaan selkeät ja toimivat mekanismit sisäiseen tiedonkulkuun sekä motivaatiota koko henkilöstön vastuun ja yhteisvastuun kokemiseksi.



ARVOT



Ekologian tai ergonomian ei tarvitse heikentää ekonomiaa.

Nordautomation Oy:n arvopohja rakentuu tahdolle palvella metsäteollisuutta siten, että se kykenee jalostamaan puuta mahdollisimman tehokkaasti ja taloudellisesti. Kuitenkin samalla hyödyntäen tarkasti raaka-ainetta ja energiaa, ympäristöhaitat minimoiden.

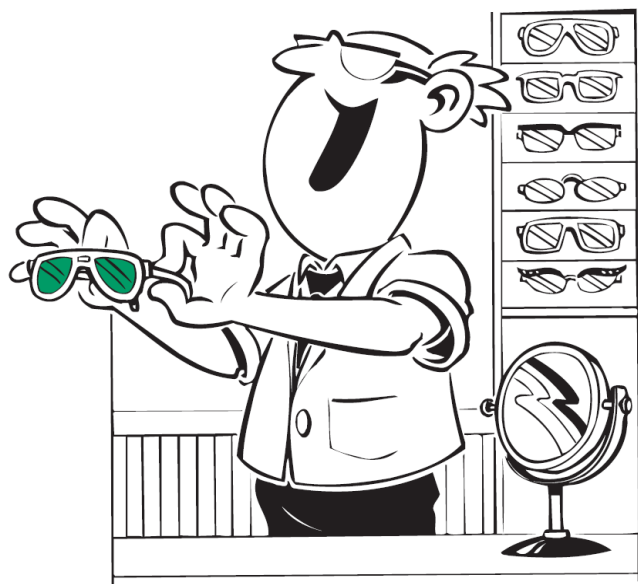
Pyrimme teknisillä ratkaisuillamme osoittamaan, että ekologisesti kestävät, ergonomisesti työviihtyvyyttä lisäävät ja ekonomisesti tuottavat toimintatavat on yhteen sovitettavissa. Käytännössä tämä toteutuu mm. korvaamalla hydraulikkaa useammin sähköisin ratkaisuin sekä hyödyntämällä kaikin tavoin automaation ja elektroniikan kehitystä.

Melupäästöjä pienennetään kaiken aikaa ja öljyvoitelusta luovutaan ennen pitkää. Nordautomation on myös mukana projekteissa, joiden tuloksena toimialan ergonomiset ja työturvallisuustekijät tullaan myöhemmin normittamaan.

Liikesuhteissaan Nordautomation toteuttaa Win–Win voittoperiaatetta. Tarjoukset ovat yksiselitteisiä ja läpinäkyviä, toimitusajat pitäviä, tämä on asiakassuhteiden kestävä perusta.

YRITYSKUVA

**Imago
voi tehdä
varteen-
otettavaksi,
vasta kättely
partneriksi.**



Nordautomationin erityisiä ominaispiirteitä (asiakaspalvelutahto, kokonaisvastuullinen projektointi, tuotantotalouslähtöinen ajattelutapa jne.) tuetaan edelleen. Yhtiön tunnettuus investoinneista päättäjinä ja valmistelijoina toimivien henkilöiden parissa on verraten hyvä. Tunnettuus laajennetaan globaaliin metsäteollisuuteen, meille potentiaaleissa kohteissa.

Yhteistyötilanteissa vahvistetaan Nordautomationin ja asiakasta edustavien henkilöiden välitöntä ja avointa vuorovaikutusta, tavoitteena molempien syvälinen partneriuden kokemus.



MARKKINA - ASEMA

Voittajaksi voi tulla vain aavistamalla vastapelurin aikeet.

Nordautomationista tulee alan suhdannevaihteluista huolimatta maailmanlaajuisesti toimiva tukinkäsittely- ja sivutuotelaiteiden toimittaja, jolla on toimialan tuotantoprosesseista hankitun hyvän tuntemuksen tuomaa ongelmanratkaisukykyä. Aktiivista markkina- aluetta tulee olemaan Skandinavian ja Euroopan ohella, Australia ja Uusi-Seelanti, Etelä-Afrikka ja myöhemmin Venäjä.

**Kotimaassa oman tuotealueensa markkinajohtajana
Nordautomation parantaa asiakkuksiensa haltuunottoa.
Yhteistyö- ja synergia mahdollisuuksia ei jätetä käyttämättä
kun Win-Win tilaisuus tarjoutuu.**

